

Intitulé de poste : Responsable commercial spécialisé dans les prestations de services en R&D santé (H/F)

Description du Poste :

Afin de renforcer son équipe commerciale, KYomed INNOV recherche un responsable commercial pour :

- Développer les ventes de prestations de services sur-mesure
- Développer le portefeuille de clients de la société
- Gérer l'équipe commerciale et marketing (deux personnes sous votre responsabilité)
- Collaborer avec les chefs de projets afin de proposer des solutions personnalisées et adaptées aux clients et prospects et leur apporter toutes les informations nécessaires à la bonne réalisation des prestations signées.

KYomed INNOV recherche une personne ayant l'expérience de la vente de prestations à haute valeur ajoutée, à l'esprit entrepreneurial, fortement orientée résultats et ventes, et avec un bagage scientifique suffisant pour comprendre l'offre de la société mais aussi les enjeux de nos clients et prospects. Cette personne mettra en œuvre les stratégies adaptées pour répondre à des objectifs ambitieux.

Mission : Développer les résultats commerciaux de la société dans le cadre de son activité de prestation de service. Cela passe par le développement de nouvelles opportunités commerciales, la fidélisation des clients existants et le développement de la relation client au quotidien.

- Proposer une stratégie commerciale et la mettre en œuvre ;
- Développer et gérer le portefeuille de prospects et clients ;
- Développer le chiffre d'affaire et les bénéfices de la société ;
- Identifier de nouveaux prospects en utilisant des sources diverses ;
- Comprendre et identifier les besoins des clients/prospects pour lesquels KYomed INNOV peut proposer des solutions afin de faire des recommandations adéquates pour optimiser leur projet ;
- Détecter et conclure la vente de prestations de services à forte valeur ajoutée auprès de nos clients ;
- Communiquer l'offre de prestation de service de la société auprès des clients et prospects ;
- Elaborer/contrôler les devis et propositions commerciales en collaboration avec l'équipe scientifique et commerciale ;
- Gérer les aspects contractuels avec les clients, sous-traitants et partenaires des projets ;
- S'appuyer sur la démarche de KYomed INNOV pour éduquer les clients et influencer la stratégie de développement de leurs produits et services ;
- Proposer des améliorations et orientations de développement de l'offre de prestation de service notamment grâce au feed-back des clients et prospects ;
- Compléter et maintenir à jour le CRM ;
- Des déplacements professionnels sont à prévoir (congrès, conventions d'affaires, visites sur site, déplacements en France et à l'international) ;

Profil :

- Vous êtes de formation mixte scientifique (Bac+3 à Bac+5) et commerciale ;
- Vous disposez d'une expérience commerciale réussie, de 5 ans ou plus, dans le secteur de la santé
- Vous avez le goût du challenge et êtes orienté résultats ;
- La technologie fait partie de votre quotidien ;
- Vous avez d'excellentes qualités relationnelles, aimez le travail en équipe, faites preuve d'autonomie, flexibilité, organisation ;

- Vous êtes dynamique, réactif et proactif ;
- Vous avez une excellente connaissance de l'anglais et du français. Vous êtes capable de communiquer dans les deux langues, à l'écrit et à l'oral, de façon claire, structurée et argumentée ;
- Vous aimez communiquer et évoluer dans un environnement international ;

Rattachement hiérarchique : Président de la société

Informations complémentaires :

-CDI à plein temps, basé à Montpellier (34), France.

Mots clés :

commercial, prestations de service, dispositif médical connecté, médecine personnalisée, autonomie de la personne, CRO, goût du challenge

Au sujet de KYomed INNOV :

KYomed INNOV est une startup créée en Avril 2014 et spécialisée dans l'accompagnement de projets innovants dans le domaine de la médecine personnalisée et de l'autonomie. Nous proposons des services intégrés pour optimiser le développement et la mise sur le marché de solutions innovantes dans le domaine de la santé connectée, de l'autonomie et de la médecine personnalisée.

Pour cela, KYomed INNOV s'appuie sur 3 pôles d'activités synergiques :

- Un premier pôle intitulé « Usage et Innovation en Santé connectée et Autonomie », grâce auquel nous accompagnons la conception, le développement et le déploiement des nouvelles technologies utilisées dans le domaine de la santé et de l'autonomie des personnes. Nous en évaluons l'usage, l'acceptabilité et l'ergonomie (en environnement maîtrisé ou en conditions de vie réelle).
- un deuxième pôle intitulé « Evaluation Clinique de dispositifs innovants », grâce auquel nous réalisons des preuves de concept et des évaluations d'efficacité cliniques, ainsi que des évaluations médico-économiques.
- Enfin, un troisième pôle intitulé « Marqueurs de santé », qui a pour objectif de favoriser et accélérer la découverte de marqueurs médicalement pertinents. Cela inclut de faciliter l'accès aux ressources biologiques et aux cohortes de patients, de collecter, d'intégrer et d'analyser de grandes quantités de données hétérogènes pour en isoler des combinaisons pertinentes dans un contexte médical donné, et de réaliser la validation clinique de ces marqueurs.

La force de KYomed INNOV réside dans la pluridisciplinarité de son équipe.

La société a été créée pour mener au succès des projets ambitieux en rassemblant des ressources et expertises complémentaires.

10 Collaborateurs

Comment postuler ?

Envoyez votre lettre de motivation ainsi que votre CV à l'adresse suivante :

recrutement@kyomed.com avant le 31/03/2019 (mentionner la référence BD03)